



PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?

Cuide do futuro do nosso planeta.
Ande mais de ônibus. Melhor para você, sua cidade
e todo mundo. Faça andar esta ideia!

Divulgação dos Resultados do 3º Trimestre de 2010

Apresentação:

Sr. Carlos Zignani - Diretor de Relações com Investidores

Sr. José A. Valiati - Diretor de Controladoria e Finanças

Sr. Thiago A. Deiro - Gerente de Relações com Investidores



Caxias do Sul, 10 de novembro de 2010.

Marcopolo S.A.

AGENDA

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



- ▶ **Destaques do 3T10**
- ▶ **Cenários para o 4T10 e Visão para 2011**
- ▶ **Resultados Operacionais e Financeiros**
- ▶ **Mercado de Capitais**

DESTAQUES 3T10 x 3T09

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



Produção Brasileira

- **Mercado Interno:** 7.490 unidades +36,7%
- **Mercado Externo:** 1.372 unidades +25,3%
- **Mercado Total:** 8.862 unidades +34,8%

Marcopolo

Produção / Destino

- **Brasil:** 4.463 unidades +51,4%
- **Mercado Externo:** 2.778 unidades +37,8%
- **Mercado Total:** 7.241 unidades +45,9%
- **Market Share no mercado brasileiro:** 46,0%

DESTAQUES 3T10 x 3T09

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



- **Receita Líquida:** R\$ 713,3 milhões +50,7%
- **Lucro Bruto:** R\$ 151,9 milhões +98,6%
- **EBITDA:** R\$ 89,3 milhões +207,9%
- **Lucro Líquido:** R\$ 65,0 milhões +306,3%
- **Endividamento do Segmento Industrial:** 0,02x o EBITDA dos últimos 12 meses

Outros Destaques:

- **Bonificação de 100,0% das ações em 10.09.2010;**
- **Aumento da liquidez e valorização das ações preferenciais da Marcopolo de 18,6% no trimestre e de 94,4% nos últimos 12 meses;**
- **Valorização do Real em 6,1%;**
- **Aumento do estoque de veículos prontos.**

AGENDA

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



- ▶ **Destaques do 3T10**
- ▶ **Cenários para o 4T10 e Visão para 2011**
- ▶ **Resultados Operacionais e Financeiros**
- ▶ **Mercado de Capitais**

CENÁRIOS PARA O 4T10

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



- **Carteira de pedidos assegura a produção anual de 26.500 ônibus**
- **Receitas – tendência de atingir a projeção de R\$ 2,8 bilhões**
- ***Mix* de produção fortalecido com veículos de maior valor agregado**
- **Manutenção dos níveis atuais de rentabilidade**
- **Tendência de redução dos estoques de veículos prontos**
- **Receita Financeira – deve continuar em nível elevado**
- **Produção brasileira em 2010 tende a atingir 33.000 ônibus**

VISÃO PARA 2011

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



- **10 razões para acreditar que 2011 deverá ser bom:**
 - **Financiamento da FINAME (PSI) prorrogado para Mar/2011 com entregas até Set/2011**
 - **Entrada em vigor da Norma Euro 5 em 2012**
 - **Geração 7 – novos lançamentos**
 - **Renovação das concessões rodoviárias das linhas interestaduais e internacionais em 2011**
 - **Ampliação do Programa “Caminho da Escola” do Governo Federal – ônibus escolar**
 - **Ambiente competitivo mais racional**
 - **Eleições Municipais 2012 – normalmente acelera a renovação de ônibus urbano**
 - **Eventos esportivos no Brasil**
 - **Crescimento do PIB e crescimento do nível do emprego e renda**
 - **Maturação das operações no exterior, especialmente Índia e Egito**

AGENDA

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



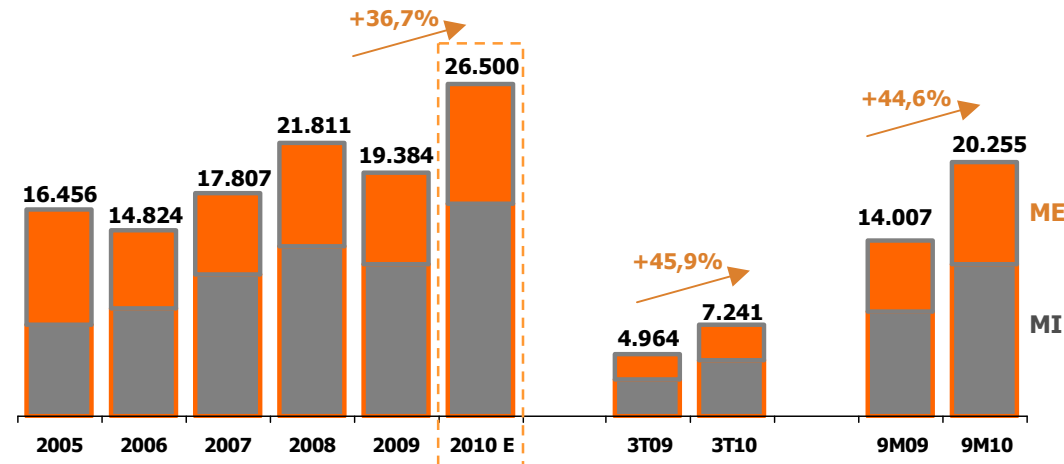
- ▶ **Destaques do 3T10**
- ▶ **Cenários para o 4T10 e Visão para 2011**
- ▶ **Resultados Operacionais e Financeiros**
- ▶ **Mercado de Capitais**

PRODUÇÃO TOTAL (unidades físicas) e *MARKET SHARE* (%)

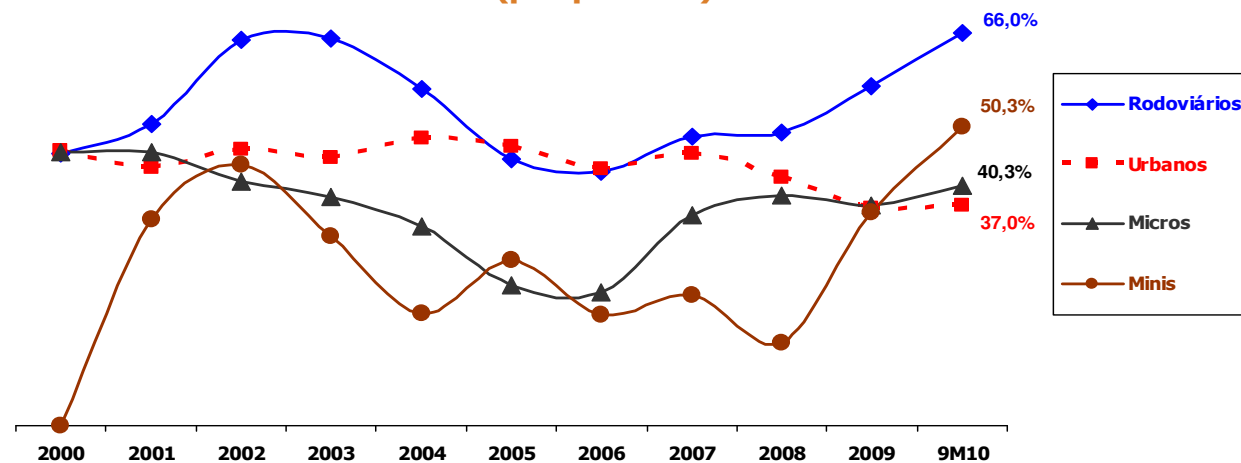


PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?

Produção Total da Marcopolo



Market Share da MP na Produção Brasileira (por produto)

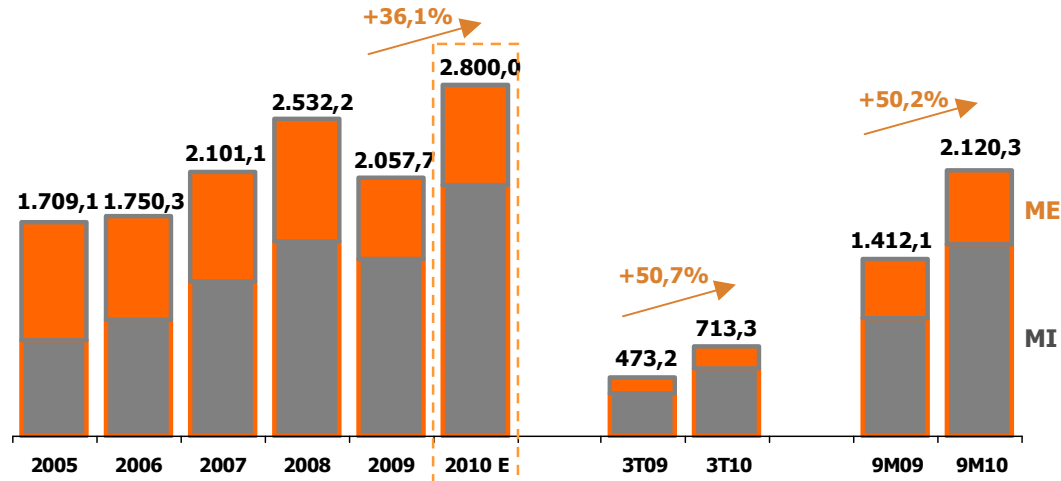


DESTAQUES FINANCEIROS (R\$ Milhões)

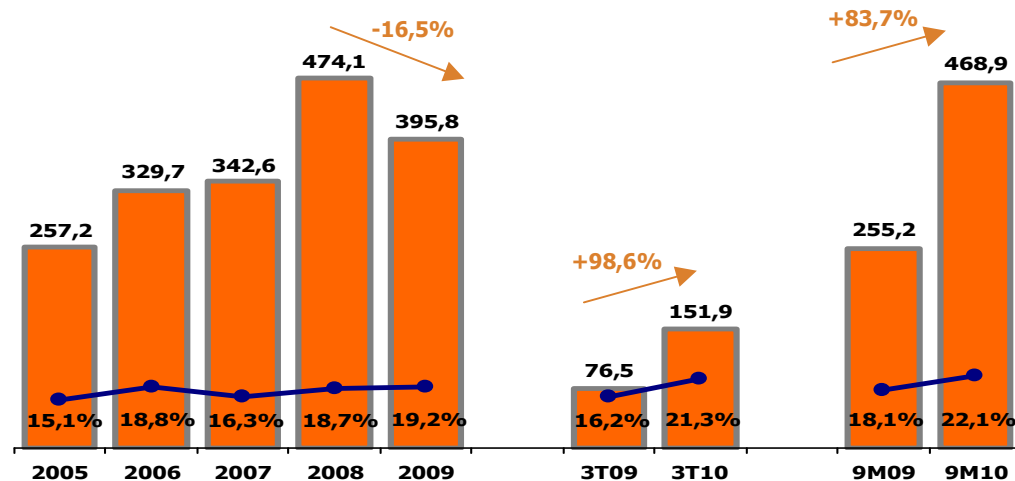


PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?

Receita Líquida Total



Lucro Bruto e Margem

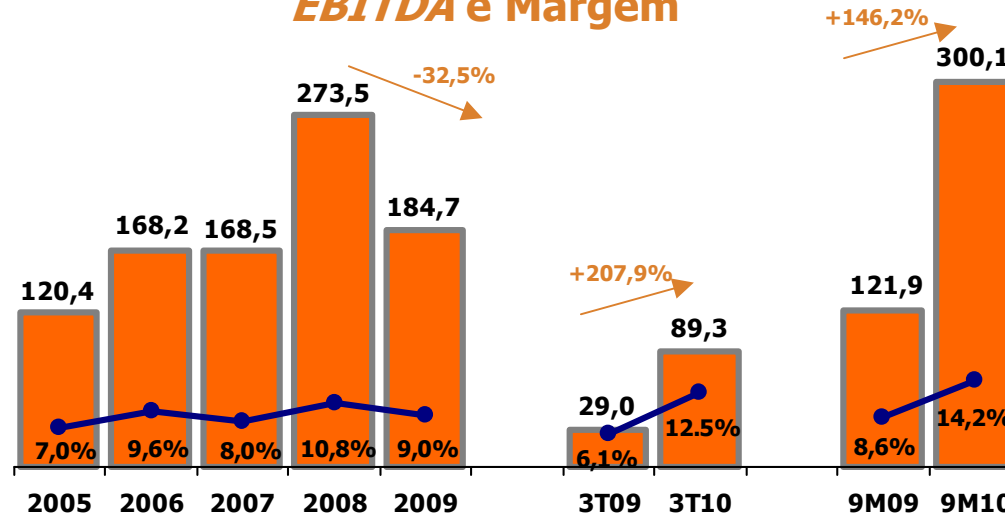


DESTAQUES FINANCEIROS (R\$ Milhões)

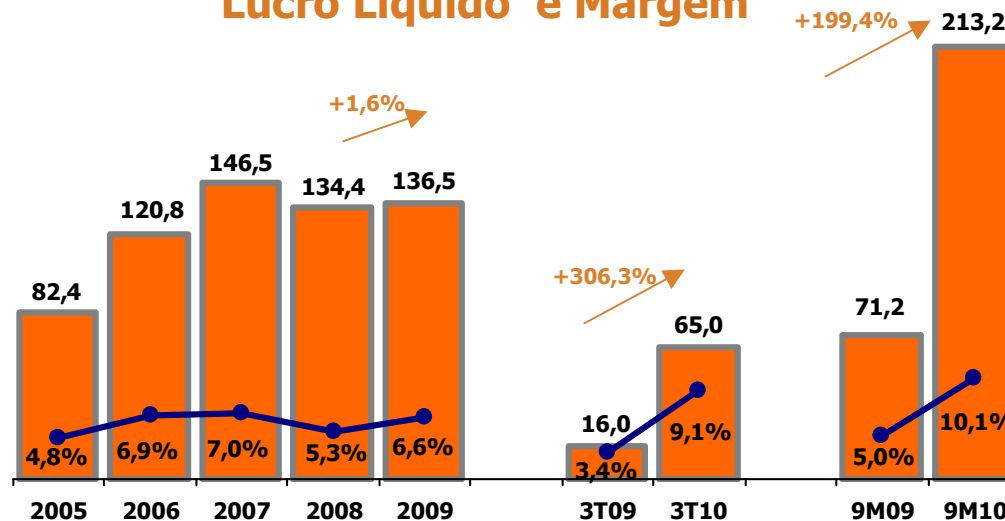


PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?

EBITDA e Margem



Lucro Líquido e Margem

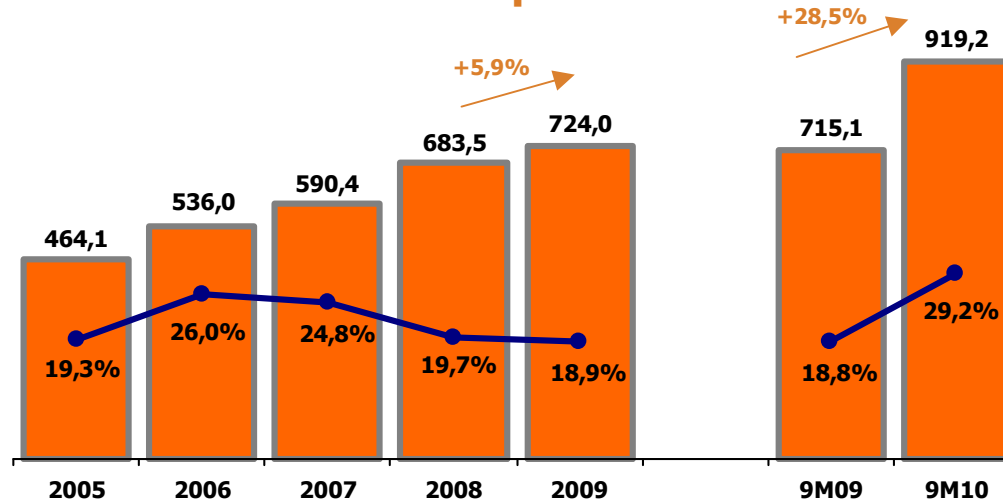


DESTAQUES FINANCEIROS (R\$ Milhões)

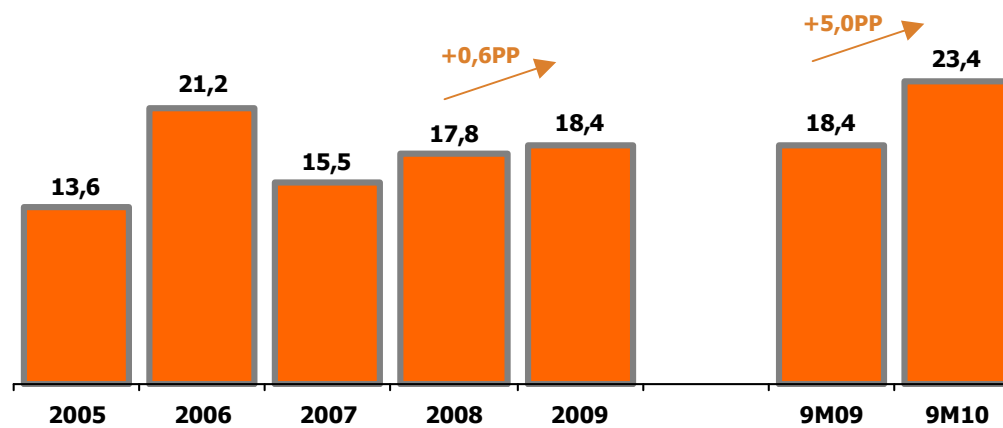


PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?

Patrimônio Líquido e ROE



ROIC (%)

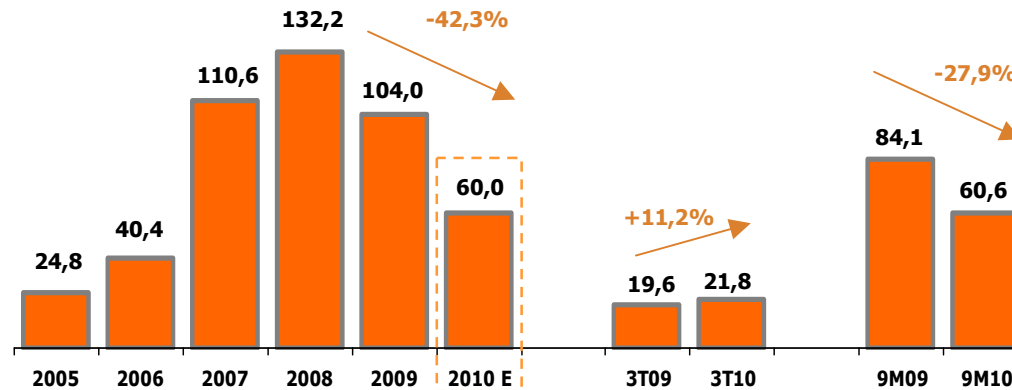


DESTAQUES FINANCEIROS (R\$ Milhões)

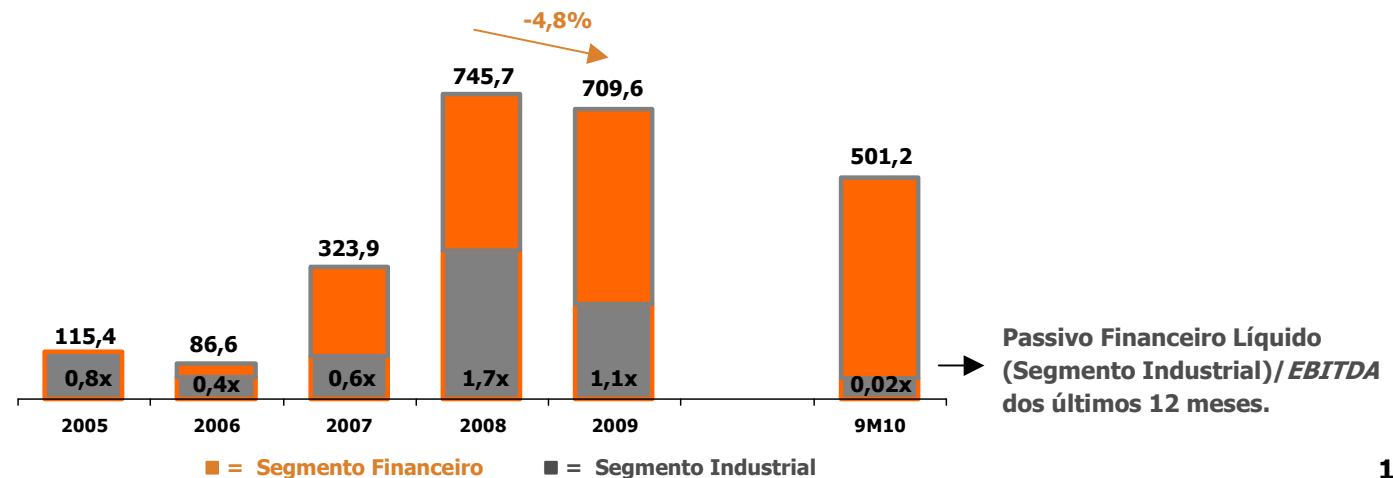


PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?

Investimentos



Endividamento Financeiro Líquido



RESULTADO CONSOLIDADO (R\$ Milhões)

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



	3T10	3T09	Var. %
Produção Física - UF's	7.241	4.964	45,9
Receita Operacional Líquida	713,3	473,2	50,7
Lucro Bruto	151,9	76,5	98,6
Resultado Financeiro Líquido	20,6	9,3	121,6
Lucro Líquido	65,0	16,0	306,3
<i>EBITDA</i>	89,3	29,0	207,9
<i>EBITDA</i> (ajustado)	95,4	42,4	125,0
	30/09/10	30/06/10	Var. %
Passivo Financ. Líquido - Segm. Industrial	8,9	79,1	(88,7)
Ativos Totais	2.935,1	2.632,3	11,5
Patrimônio Líquido	919,2	864,8	6,3

AGENDA

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



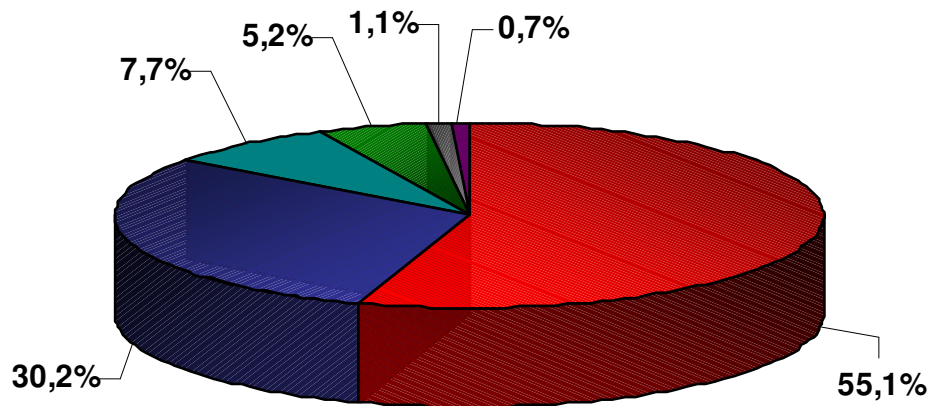
- ▶ **Destaques do 3T10**
- ▶ **Cenários para o 4T10 e Visão para 2011**
- ▶ **Resultados Operacionais e Financeiros**
- ▶ **Mercado de Capitais**

DISTRIBUIÇÃO DAS AÇÕES

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



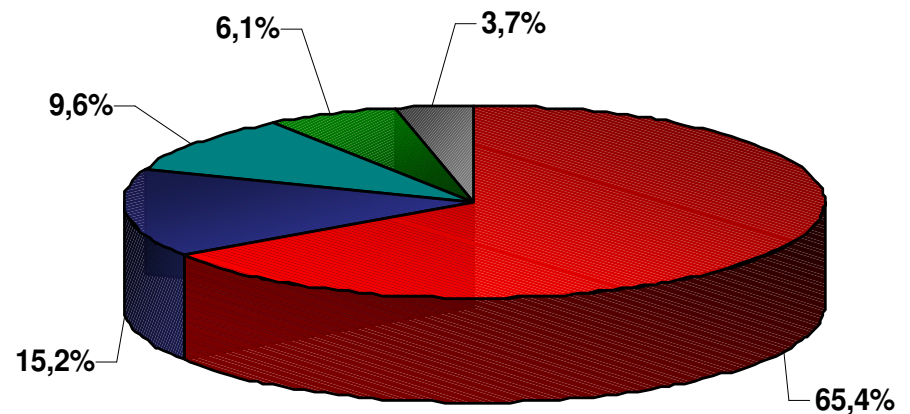
Ações Preferenciais



- Acionistas no exterior
- Outros Acionistas Brasil
- José Antônio Fernandes Martins
- Fundo Petrobras Seg. Soc. Petros
- Fundação Marcopolo
- Grupo Controlador



Ações Ordinárias



- Grupo Controlador
- Fundação Bco. Central - CENTRUS
- Outros Acionistas do Brasil
- Bco. Bradesco S.A. / Bradesco Seguros S.A.
- Fundação Marcopolo

Posição em 31/10/2010

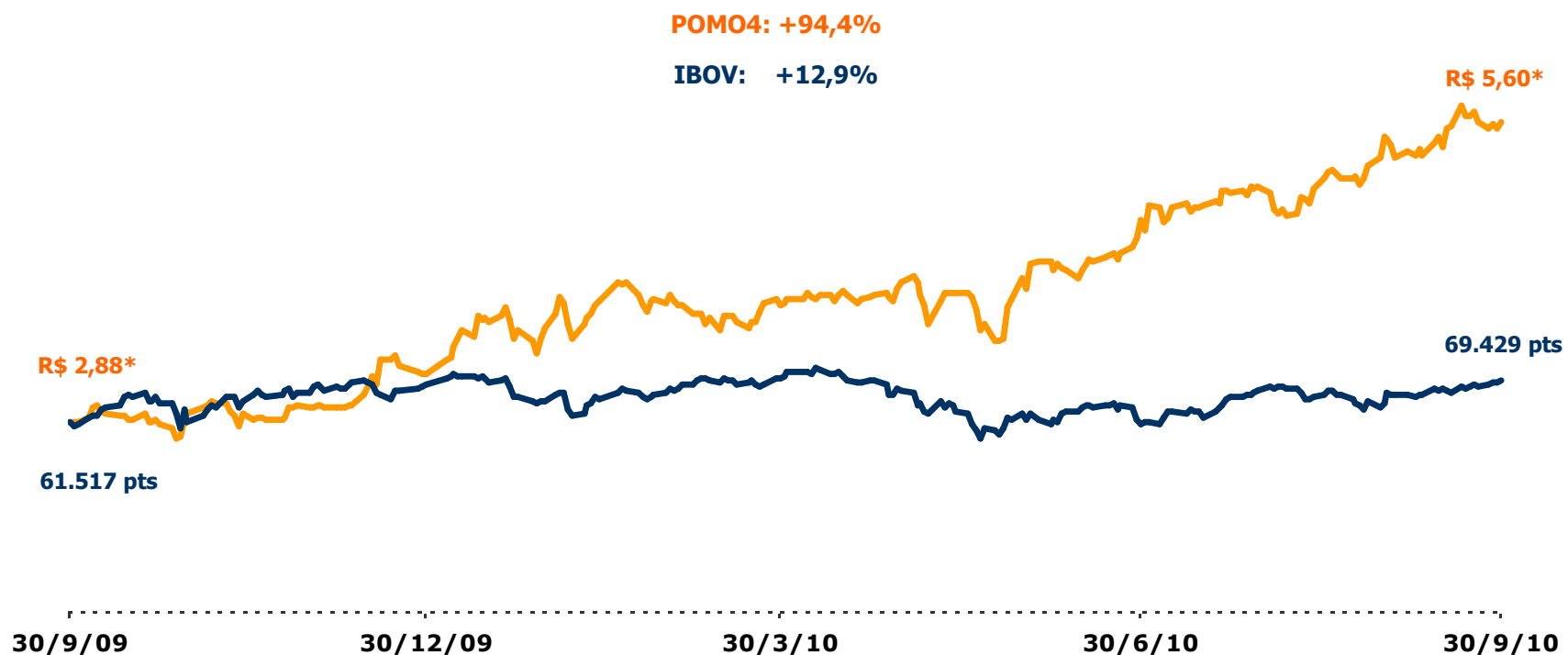
16

DESEMPENHO ACIONÁRIO

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



Marcopolo PN x Ibovespa - Base 100



* Valores ajustados pela bonificação de 100,0% aprovada em 10.09.2010.

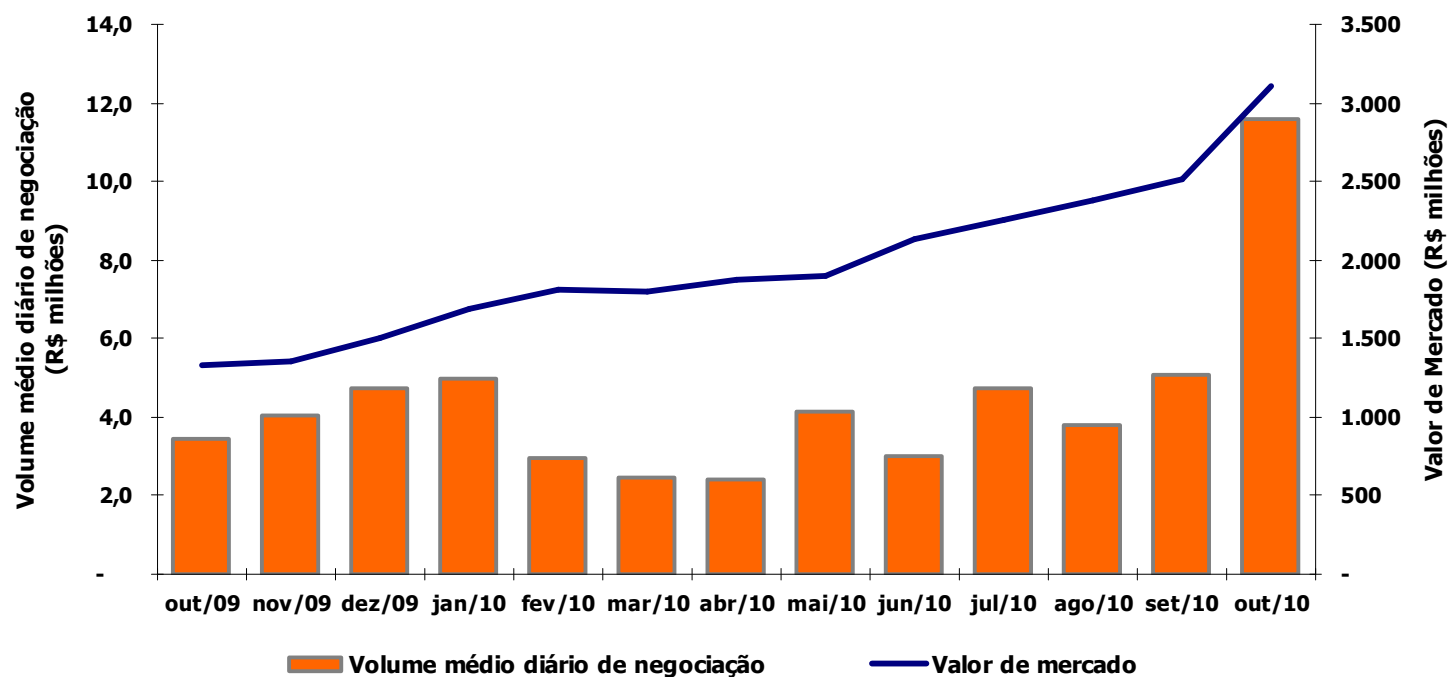
17

LIQUIDEZ e VALOR DE MERCADO

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



Marcopolo PN - POMO4



EQUIPE DE RI - CONTATOS

PENSE... O QUE O FUTURO VAI COBRAR DE VOCÊ?



Carlos Zignani

Diretor de Relações com Investidores

carlos.zignani@marcopolo.com.br

Tel: (54) 2101.4115

Thiago A. Deiro

Gerente de Relações com Investidores

thiago.deiro@marcopolo.com.br

Tel: (54) 2101.4660

www.marcopolo.com.br/ri

ri@marcopolo.com.br

IMPORTANTE

Nossas estimativas e declarações futuras têm por embasamento, em grande parte, expectativas atuais e projeções sobre eventos futuros e tendências financeiras que afetam, ou podem afetar o nosso negócio. Muitos fatores importantes podem afetar adversamente nossos resultados, tais como previstos em nossas estimativas e declarações futuras. As palavras “acreditamos”, “podemos”, “visamos”, “estimamos” e outras palavras similares têm por objetivo identificar estimativas e projeções. As considerações sobre estimativas e declarações futuras incluem informações atinentes a resultados e projeções, estratégias, planos de financiamentos, posição concorrencial, ambiente setorial, potenciais oportunidades de crescimento, os efeitos de regulamentações futuras e os efeitos da concorrência. Tais estimativas e projeções referem-se apenas à data em que foram expressas, sendo que não assumimos a obrigação de atualizar publicamente ou revisar quaisquer dessas estimativas em razão da ocorrência de nova informação, eventos futuros ou de quaisquer outros fatores, ressalvada a regulamentação vigente a que nos submetemos.



**PENSE... O QUE O FUTURO
VAI COBRAR DE VOCÊ?**

Cuide do futuro do nosso planeta.
Ande mais de ônibus. Melhor para você,
sua cidade e todo mundo. Faça andar esta ideia!

